

# BMIA賛助会員制度

一般社団法人ビジネスモデルイノベーション協会  
Business Model Innovation Association



# 制度の目的・位置づけ

BMIA賛助会員（法人会員）は、  
社内の学びと新規事業の探索を、無理なく前に進めるための制度です。

年間70回以上開催しているセミナー・イベントへの会員優待に加え、  
会員限定講演動画視聴、会員コミュニティへの参加、  
そして新規事業マッチング（Spready）など、  
実務に直結する特典をご用意しています。

これらの取り組みを通じて、  
自社だけでは得にくい視点やつながりを外部から取り込み、  
探索と対話を継続できる環境を提供します。

※賛助会員企業は、BMIAホームページにロゴを掲載し、ご紹介させていただいております。

<https://www.bmia.or.jp/#sponsoring-partners>



# BMIA会員特典

## BMIA主催イベント

会員優待価格で参加可能（無料/有料：価格はイベントごとに設定）

## 会員限定イベント

参加可能（無料/有料：価格はイベントごとに設定）

## 会員限定動画

視聴可能（BMIAホームページにログイン）

## 会員限定コミュニティ

参加可能（Facebookグループ/参加には個別の申請・承認が必要です）

## コーポレートリーダー・ラウンドテーブル

参加可能（BMIA賛助会員メンバー限定のビジネスモデル勉強会&懇親会）

## Spready\*

利用可能（BMIA優待条件/社名を伏せて利用可能）

\* Spready：新規事業マッチングプラットフォーム <https://client.spready.jp>

## コンサルタント認定

申請可能（所定の認定講座受講が必要です。希望者はBMIAホームページに掲載）



# BMIA会員特典

BMIA主催イベント

会員限定イベント

BMIAが主催する、  
年間70回以上開催しているセミナー・イベントの多くに、会員優待が適用されます。  
(※BMIA認定講座は対象外です)

▼ 最新の開催情報、過去の開催実績は以下からご確認いただけます。

BMIAホームページ | 年間プログラム (講座・イベント一覧)

<https://www.bmia.or.jp/program/>

Peatix | BMIAグループページ

<https://bmia.peatix.com/events>

▼ 参加条件・お支払いについて

- ・ イベントの参加費は、無料／有料いずれの場合もあります。(内容によりイベントごとに設定されます)
- ・ 請求書払いにも対応しております。



# BMIA会員特典

## 会員限定動画

BMIAが主催したイベントやセミナーの講演動画を、**会員限定コンテンツ**として公開しています。登壇者による実践的な事例紹介や、ビジネスモデル・イノベーションに関する知見を、必要なタイミングで、何度でも視聴することが可能です。

### ▼ 現在公開中の講演

イヴ・ピニユール（ビジネスモデル・キャンバス共同開発者）、山口周（独立研究者）、前野隆司（幸福学研究者）  
松田崇弥（ヘラルポニー 代表）、竹林一（ドコモ・ヘルスケア株式会社 代表取締役社長）  
紺野登（経営学者）、仲山進也（楽天大学 学長）、土井善晴（料理研究家）、嘉村賢州（ティール組織 解説者）、  
中土井僚（U理論・組織開発支援）ほか多数（敬称略）

※ 登壇者名は一部抜粋です。公開中の動画は随時追加・更新されます。

### ▼ 視聴方法について

視聴には、BMIAホームページへのログインが必要です。  
賛助会員（法人会員）の場合、御社でひとつ共通のメールアドレスをご設定いただきます。



# BMIA会員特典

## 会員限定コミュニティ

BMIAでは、会員限定のFacebookグループ「BMIAサロン」を運営し、会員向けの情報共有や、イベント・講座の案内、会員同士の交流などを行っています。

### ▼ 参加方法について

BMIAサロンへの参加は任意です。

参加をご希望の場合は、個別にFacebook上で参加リクエストをお送りいただきます。

参加承認にあたっては、・会社名 および ・御社の共通メールアドレスをご確認させていただきます。確認が取れた方のみ、参加を承認します。

※ Facebookアカウントをお持ちでない場合でも、BMIAの会員登録は可能です。

# BMIA会員特典

コーポレートリーダー・  
ラウンドテーブル

BMIA賛助会員企業のメンバーのみが参加できる、異業種少人数制のディスカッション型勉強会です。

ビジネスケースを題材に、ビジネスモデルやイノベーションを軸とした対話と議論を行います。

対象：BMIA賛助会員企業メンバー限定

講師：小山龍介（『ビジネスモデル・ジェネレーション』訳者・名古屋商科大学ビジネススクール教授・BMIA総研 所長）

内容：オリジナルケースをもとにしたディスカッション

頻度：年3回開催

会場：賛助会員企業の会議室を持ち回り開催（企業訪問・相互理解も兼ねています）

参加者の声（一部抜粋）

- ビジネスケースを中心に、ビジネスモデルやBMCがどのように役立つかを考える良い機会になりました。
- 皆さんのバックグラウンドが異なるので、同じケースでも違った意見が出て、とても刺激になりました。
- 他社の方の意見が新鮮で、取り組みの話も聞けて大変参考になりました。
- 現在進めている新規ビジネスの課題や不足点が明確になり、軌道修正のヒントを得られました。
- 発言のレベルが高く、社内でも他のメンバーに参加を勧めたいと感じました。
- 社内では得られない視座の高さに刺激を受けました。
- 異なる業界の方との対話から、多くの気づきがありました。
- 人材育成の視点でも、背景を俯瞰して考える重要性を再認識しました。

# BMIA会員特典

## Spready\*

\* Spready：新規事業マッチングプラットフォーム <https://client.spready.jp>

BMIA賛助会員は、新規事業マッチングプラットフォーム「Spready」を、BMIA特別条件で利用することができます。新規事業の検討や仮説検証の初期段階において、社外の知見やパートナー候補と出会うためのマッチングを、必要なタイミングで、必要な分だけ活用できます。

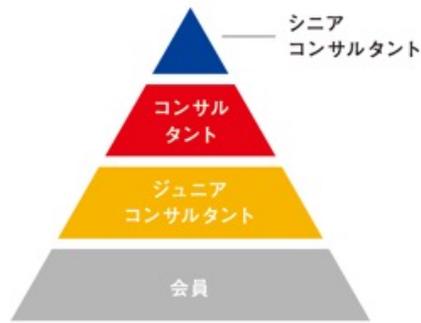
### ▼ 特徴

- BMIA特別条件で利用可能（BMIA優待価格／1件から利用可／大規模契約・長期契約は不要）
- 社名を伏せたまま利用可能（検討中のテーマや構想を、社外に明かさずに相談・探索できます）
- 初期段階での利用を想定（アイデアが固まりきっていない段階から活用できます）

新規事業の初期フェーズでは、「まだ社内で固まっていない」「社名を出したくない」「失敗が許されない」と感じる場面も少なくありません。そのような状況においても、安心して仮説を外に出し、探索を進めるための環境を提供します。

# BMIA会員特典

## コンサルタント認定



- コンサルタント養成講座(上級)
- コンサルタント養成講座(応用)  
ビジネスモデル・アーキタイプ  
バリュー・プロポジション・デザイン  
シナリオプランニング
- コンサルタント養成講座(基礎)

BMIAでは、ビジネスモデル・キャンバス (BMC) およびバリュー・プロポジション・キャンバス (VPC) を中心としたビジネスモデル設計の実践力を体系的に身につけた方を認定する制度を運営しています。本制度は、単なる知識習得ではなく、現場での対話・構造化・仮説検証を行える人材の育成を目的としています。

### ▼ 認定ステップ

- 〈基礎〉 修了者 ▶ BMIA認定ジュニアコンサルタント
- 〈応用1・2・3〉 修了者 ▶ BMIA認定コンサルタント
- 〈上級〉 修了者 ▶ BMIA認定シニアコンサルタント

※ 各認定は、所定の講座修了および要件を満たした方が対象となります。  
※ BMIA認定コンサルタントは、BMIAホームページ上でご紹介しています。

<https://www.bmia.or.jp/organization/consultant/>

本認定制度は、新規事業開発、事業構想、社内対話の質向上などにおいて、社内に「共通言語で議論できる人材」を育てるための仕組みとしても活用いただけます。



# 料金プラン

※金額はいずれも税別表示です

✓ 基礎講座受講 または 社内研修のいずれかをお選びいただけます。

ライトプラン	スタンダードプラン	プレミアムプラン
<p style="text-align: center;">¥300,000/年</p> <p style="text-align: center;">主な特典</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 対象人数：無制限</li> <li>✓ 基礎講座受講 2名 無料</li> <li>✓ セミナー・イベント会員優待</li> <li>✓ 会員限定動画視聴</li> <li>✓ Spready活用</li> <li>✓ コーポレートリーダー・ラウンドテーブル参加 6名/回</li> </ul>	<p style="text-align: center;">¥500,000/年</p> <p style="text-align: center;">主な特典</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 対象人数：無制限</li> <li>✓ 基礎講座受講 5名 無料 <u>または</u></li> <li>✓ 社内研修 (3h) 1回 無料</li> <li>✓ セミナー・イベント会員優待</li> <li>✓ 会員限定動画視聴</li> <li>✓ Spready活用</li> <li>✓ コーポレートリーダー・ラウンドテーブル参加 7名/回</li> </ul>	<p style="text-align: center;">¥1,000,000/年</p> <p style="text-align: center;">主な特典</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 対象人数：無制限</li> <li>✓ 基礎講座受講 10名 無料 <u>または</u></li> <li>✓ 社内研修 (7h) 1回 無料</li> <li>✓ セミナー・イベント会員優待</li> <li>✓ 会員限定動画視聴</li> <li>✓ Spready活用</li> <li>✓ コーポレートリーダー・ラウンドテーブル参加 8名/回</li> </ul>

◎まず試したい企業様向け

- 外部との接点をつくりたい
- まずはBMIAの場に触れたい

◎社内展開を始めたい企業様向け

- 複数名を継続的に参加させたい
- 基礎講座 or 社内研修を組み込みたい
- 人材育成として位置づけたい

◎本格的に取り組む企業向け

- 社内に複数のキーパーソンを育てたい
- BMIAに触れさせたい社員が大勢いる

# 会費に含まれる教育

会費には以下の教育費用も含まれます。

御社の状況や目的に合わせて、基礎講座の受講、または社内研修のいずれかをお選びいただけます（スタンダードプラン・プレミアムプラン）

ライトプラン  
(30万円)

基礎講座2名分（通常価格20万円相当）

スタンダードプラン  
(50万円)

基礎講座5名分（50万円相当）または 社内研修（3h程度）1回（50万円相当）

プレミアムプラン  
(100万円)

基礎講座10名分（100万円相当）または 社内研修（7h程度）1回（90万円相当）

※金額は税別表示です。

※社内研修定員は、24名を目安とお考えください。



# お願い

各種特典を有効にご活用いただくための運用上のお願いです。あらかじめご理解いただけますと幸いです。

- 会員限定動画の視聴や会員専用ページへのアクセスには、  
御社の**代表となるメールアドレス**をご指定ください。  
BMIAからのご案内・連絡も、原則としてそのアドレス宛にお送りします。
- 会費に含まれる各種特典につきましては、  
**年度内消化・翌年度への繰越不可**を原則といたします。

# お支払い・ご相談窓口

- 4月～翌年3月までの年会費を前年度中にお支払いいただきます。

※原則として、2月末請求 3月末支払いとさせていただきます。

- 分割払いも可能です。

例) ・上期に1/2、下期に1/2

・四半期に1/4ずつ など

※分割払いの場合、請求発行月は各分割期間の初月となります。

---

そのほか賛助会員制度全体に関するご質問やご相談は、下記までお気軽にお問合せください。

✉ [info@bmia.jp](mailto:info@bmia.jp) (BMIA事務局 片岡)

