KP Key Partners Who?	KA _{Key Activities} How? 主要活動	VP _{Value Propositio} 価値提案	ns Why?	CR _{Customer Relationships} How? 顧客との関係	CS _{Customer Segments} Who? 顧客セグメント
	KR Key Resources What?			CH Channels What?	
C\$ cost Structures コスト構造		How Much?	R\$ _{Revenue} Streams 収益の流れ	s	How Much?